

Mittelständisch und innovativ – unser Kunde bietet seit mehr als 80 Jahren rezeptfreie und verschreibungspflichtige Medikamente und Medizinprodukte in höchster Qualität. Ein Schwerpunkt sind die Präparate im Magen-Darm-Bereich, ein weiterer Fokus werden die neu einzuführenden Präparate im Bereich Dermatologie sein. Unternehmerisches Denken, familiärer und offener Umgang, flache Hierarchien und ein professionelles und hoch motiviertes Team.

Um die Entwicklung der Firmenkultur und der Teammitglieder weiter voranzutreiben suchen wir für unseren Kunden in mehreren Gebieten einen

Regionalleiter (m/f/d).

Gebiete:

- RAL 01: KAD 01/02/03/04 Hamburg, Berlin, Nürnberg
- RAL 02: KAD 14/15/13/12 Bremen, Hannover, Essen
- RAL 03: KAD 11/09/10/05 Düsseldorf, Köln, Aachen
- RAL 04: KAD 06/07/08 München, Ulm, Stuttgart

Ihre Aufgaben:

- Führung, Entwicklung und Unterstützung von Verkaufspersönlichkeiten in ihrer Region und in den verschiedenen Außendienstlinien durch individuelles Coaching, Motivation und Entwicklungsgespräche
- Enge Zusammenarbeit mit den anderen Regionen, dem Vertriebsleiter und den Innendienst-Funktionen
- Implementierung der Marketingstrategie
- Planung und Durchführung von regionalen Außendienst-Arbeitsgruppentreffen
- Unterstützung der Teammitglieder beim Auf- und Ausbau von Beziehungen zu Schlüsselkunden und Meinungsbildnern
- Unterstützung der Teammitglieder bei Planung und Organisation von regionalen Veranstaltungen
- Übernehmen von Verantwortlichkeit für die Erreichung von Vertriebs-KPIs des gesamten Teams

Was Sie mitbringen

- eine nachweisliche, ausgeprägte Motivations-, Entwicklungs- und Führungsfähigkeit
- Idealerweise erfolgreiche Vertriebs- und Führungserfahrung in der pharmazeutischen Industrie
- Eine starke kommunikative, sympathische und begeisternde Persönlichkeit
- Eine strukturierte und systematische Arbeitsweise mit hoher Selbständigkeit und Eigenmotivation

Spricht Sie diese Herausforderung an? Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme und die Zusendung Ihres Lebenslaufs mit Kernkompetenzen, Gehaltsvorstellung und Kündigungsfrist.

PP PHARMA PLANING

International Executive Search & Specialist Recruitment Healthcare

Dr. Bergauer + Partner GmbH

Birgit Strecker-Gerdes, Managing Partner

Bismarckallee 2a D-79098 Freiburg im Breisgau

Telefon: +49 761 2 9615-0 oder Direktwahl: +49 761 2 96 15-16

Email: b.strecker-gerdes@pp-pharma-planing.de

www.pp-pharma-planing.de

Diskretion ist selbstverständlich!