

Unser Kunde ist eine internationale Unternehmensgruppe und ein weltweit führender Technologiepartner für die Verpackung von Konsumgütern, Hygieneartikeln und Arzneimitteln sowie die Automatisierung von Montage- und Prüfprozessen, und Lösungen für Leimapplikationen für verschiedene Industrien.

Mit weltweit über 2.500 Mitarbeitern und einem jährlichen Umsatz von etwa 500 Mio. € vereint die Unternehmensgruppe führende Kompetenzen aus dem Maschinenbau zu einem umfassenden, modularen Angebot an innovativen Industrie- und Verpackungssystemen und kundenorientierten Dienstleistungen.

Zum Aufbau und zur Leitung der Vertriebs- und Servicegesellschaft für Pharma Verpackungsmaschinen in der DACH-Region bei produzierenden Industriekunden suchen wir für unseren Kunden einen

Sales Director / General Manager DACH – Pharma Liquid Filling Machines (m/w/d)

Die Beispiele für Hauptaufgaben sind:

- Verantwortung für die operative Umsetzung der Vertriebsstrategie in der DACH-Region
- Aufbau und Entwicklung der Vertriebsorganisation, inkl. disziplinarischer Führung des zukünftigen Teams von Vertriebsmitarbeitern (Stufe 2)
- Verantwortung für die Identifizierung potenzieller Kunden, die Vermarktung und die Verkaufsverhandlungen unter Beachtung der Richtlinien der spanischen Zentrale
- Monitoring und Analyse von Zielmärkten und Wettbewerb
- Sicherstellung eines erfolgreichen und nachhaltigen Marktzugangs und der Entwicklung des Produktportfolios in der DACH Region. Als Teil der Vermarktung könnten verschiedene Veranstaltungen wie Ausstellungen, Seminare, Fachartikel und andere organisiert und durchgeführt werden

Als charismatische Führungspersönlichkeit konnten Sie bereits mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb, Strategischen Marketing und/oder Produktmanagement von Pharma-Verpackungsmaschinen in der Primärverpackung sammeln. Für diese Position setzen wir ein großes Kunden- und Expertennetzwerk sowie herausragende Technikenkenntnisse in diesem Bereich voraus.

Darüber hinaus zeichnen Sie sich durch gute kommunikative Fähigkeiten und hohe Einsatzbereitschaft aus.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Bitte mailen Sie Ihre aussagekräftigen Unterlagen (Tabellarischer Tätigkeitsbericht, Zeugnisse) an:

PP PHARMA PLANING

International Executive Search & Specialist Recruitment Healthcare

Dr. Bergauer + Partner GmbH

Frau Birgit Strecker-Gerdes, Managing Partner, CMC (BDU)

Bismarckallee 2a D-79098 Freiburg im Breisgau

Telefon: +49 761 2 9615-0 oder Direktwahl: +49 761 2 96 15-16

Email: b.strecker-gerdes@pp-pharma-planing.de

www.pp-pharma-planing.de

Diskretion ist selbstverständlich!